



WE'RE OPEN FOR PARTNERSHIP GRAMEDIA

Bisnis autopilot, terkelola profesional, dengan dukungan ekosistem kuat, dan bermanfaat untuk masyarakat.

LATAR BELAKANG

PROPOSAL
PARTNERSHIP
GRAMEDIA
2026



#LEBIHDEKAT

Gramedia ingin menjawab kebutuhan dan keinginan customer agar Gramedia hadir di lebih banyak kota dan menjadi lebih dekat dengan konsumen.

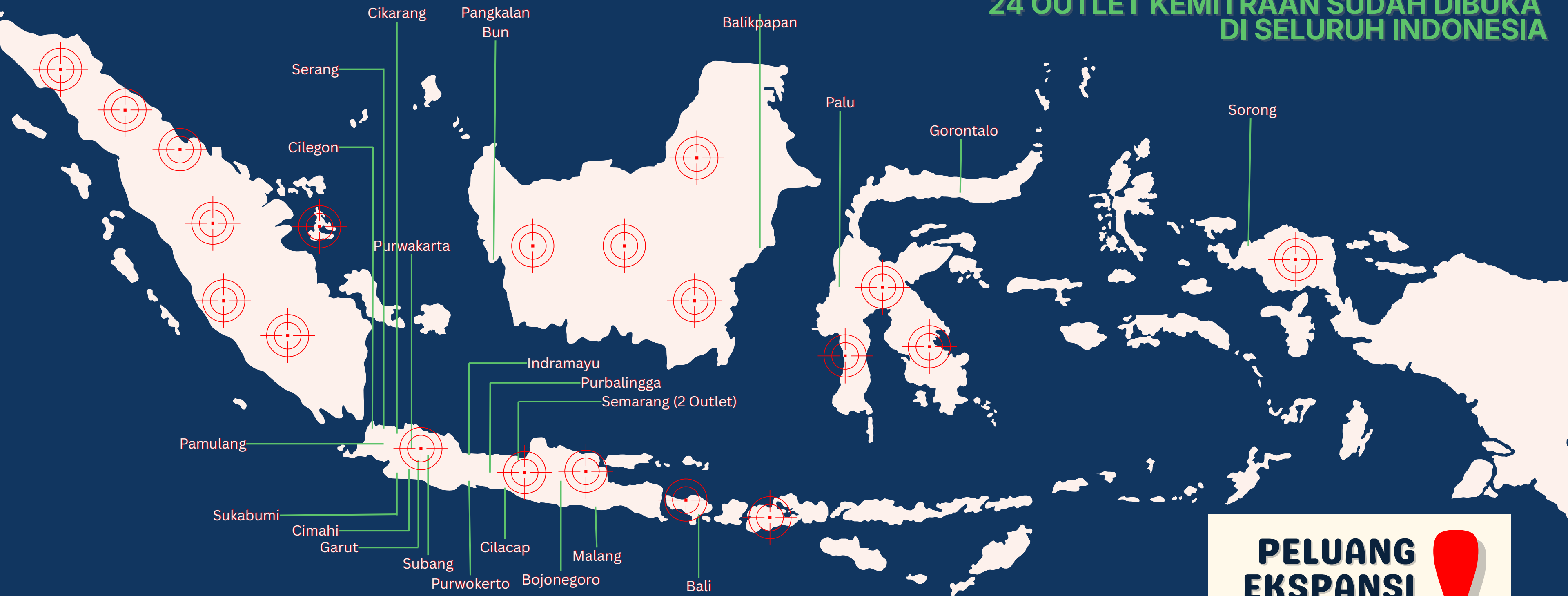
#TUMBUHBERSAMA

Membuka peluang bisnis baru untuk berkolaborasi dengan para pelaku usaha di daerah untuk mengembangkan bisnis sekaligus literasi daerah secara kolektif.

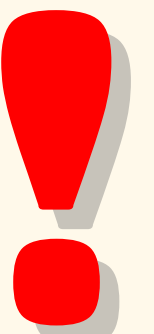
LOKASI OUTLET

PROPOSAL
PARTNERSHIP
GRAMEDIA
2026

**24 OUTLET KEMITRAAN SUDAH DIBUKA
DI SELURUH INDONESIA**



**PELUANG
EKSPANSI
TERBUKA
LEBAR**



KENAPA GRAMEDIA?

01 Tanpa Royalti
Fee & Deposit

02 Risiko Minimal

03 Pengembalian
Modal Cepat

04 Revenue sharing
diberikan sejak
bulan pertama

05 Skema revenue sharing tanpa
potongan biaya operasional

06 Transparansi

07 Bisnis
Autopilot

Gramedia



PENGELOLAAN OUTLET

PROPOSAL
PARTNERSHIP
GRAMEDIA
2026

PARTNER

PROPERTY

FITTING OUT

GRAMEDIA

OPERASIONAL

PERIZINAN

PRODUK

KARYAWAN

SISTEM



Education Business



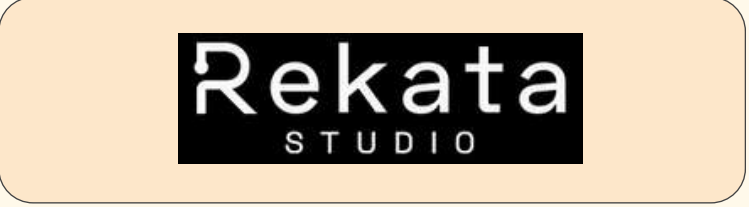
Publishing



Digital



Production House



Home Brand



Retail

Mall : 86
Own Building : 35
Partnership : 24
Gramedia Expo: 43

B to B & B to G



Membership



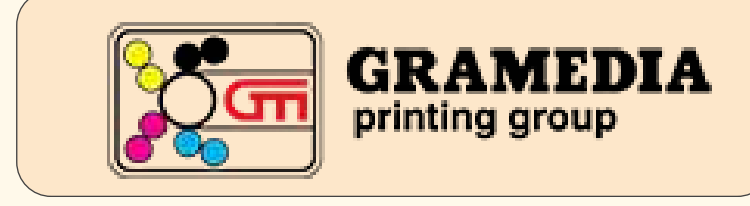
Promotional Activity



Suppliers

500⁺

Printing Industry



THE ECOSYSTEM

ALUR KERJASAMA

PROPOSAL
PARTNERSHIP
GRAMEDIA
2026



Estimasi jangka waktu 3-5 bulan

PERSYARATAN MITRA

PROPOSAL
PARTNERSHIP
GRAMEDIA
2026



Warga Negara Indonesia

Visi & Misi sejalan dengan Gramedia

Lokasi Strategis

Luas bangunan minimal 400m2

Legalitas Pribadi, CV, atau PT

Kelengkapan izin usaha

Dana investasi

DETAIL INVESTASI

PROPOSAL
PARTNERSHIP
GRAMEDIA
2026

INVESTASI DARI GRAMEDIA
Rp1.800.000.000

Produk Buku

Produk Non-Buku

INVESTASI DARI PARTNER
Rp800.000.000

Furniture

Shop Sign

Mechanical & Electrical

Lisensi & Perawatan IT

Biaya Pembukaan

**Nilai diatas merupakan estimasi berdasarkan kondisi ruko partner yang siap pakai dengan luas bangunan 400 m2*

NEW CONCEPT STORE

GRAMEDIA COMMUNITY HUB

PROPOSAL
PARTNERSHIP
GRAMEDIA
2026



Merupakan konsep **Booksafe** yang meningkatkan experience pengunjung Gramedia dan menjadikan Gramedia sebagai sebuah wadah untuk komunitas lokal dan masyarakat dapat berkumpul.

Partner coffee shop dapat disediakan oleh investor maupun berpartner dengan coffeeshop lokal dengan skema revenue sharing.

STORE

REVENUE STREAM

PROPOSAL
PARTNERSHIP
GRAMEDIA
2026

AVERAGE RETAIL SALES
Rp350.000.000
PER BULAN



AVERAGE SALES COFFEE SHOP
Rp120.000.000
PER BULAN



AVERAGE SALES TOTAL
Rp470.000.000
PER BULAN



MENGAPA YAKIN BERPARTNER DENGAN GRAMEDIA?

PROPOSAL
PARTNERSHIP
GRAMEDIA
2026



INVESTOR SERANG

“Gramedia merupakan brand besar, dan kami sangat percaya dengan Gramedia”



INVESTOR BOJONEGORO

“Gramedia memiliki banyak cabang dikota besar. Membuka Gramedia di kota Bojonegoro merupakan kesempatan emas”



INVESTOR MALANG

“Saya ingin berkolaborasi dengan Gramedia untuk menyebarkan literasi dan bermanfaat untuk masyarakat wilayah Malang”

LET'S COLLABORATE WITH US

Bersama Gramedia menciptakan ruang baru untuk mengembangkan budaya literasi dekat rumah agar bermakna bagi masyarakat Indonesia.